

KOV-de koostöö vajalikkus jäätmekäitleja pilgu läbi

Anne Jõesaar

Ragn-Sells AS

Olme- ja biojätmete teenusejuht

Ragn-Sells AS



Pereettevõte, asutatud Rootsis 1928. aastal
Eestis aastast 1992

Korraldatud olmejäätmete veo
kogemused:

Osaletud: 125 konkursil 151

KOV-s

Võidetud: 46 konkurssi 64

KOV-s



Koostöövormid

- Lepinguline koostöö
 - valitud ühe KOV esindaja
 - KOJV lepingu sõlmivad kõik eraldi
 - Näit: Haljala-Kadrina-Vihula; Kanepi-Kõlleste - Vaste-Kuuste, Laheda, Valgjärve ; Iisaku-Tudulinna-Alajõe
- MTÜ
 - tegevjuht meeskonnaga
 - üks KOJV leping
 - Näit: IEJHK; Roheline Paik

Kasu koostööst KOV-le

- Spetsialistide kõrgem tase
 - KOV-is vaja vähem spetsialiste
 - paremad dokumendid
 - paremad ideed/lahendused
- Jäätmejaamade võrgustiku väljaarendamine
- Liigiti kogutud jäätmete kogumise organiseerimine
 - ohtlikud jäätmed ja probleemtooted
 - suurjäätmed

Kasu koostööst KOV-le

- Elanikkonna teavitus
 - liigiti kogumisest
 - jäätmehooldusnõuetest
- Infovoldikud
- Jäätmevaldajate register
- Naaber omavalitsustes ühesugused tingimused ja hinnad
- Suuremad mahud – atraktiivsus

Kasu kostööst vedajale

- Suurem piirkond
 - logistikakorraldus - optimeerimine
 - veokite koormatus
 - administreerimine
- Võrdne partner
 - teenuse arendamisel
 - teavitamisel
 - hinnaläbirääkimistel

Kogemus

Probleem: puudulik jäätmevaldajate register

Lahendus: konkursi ettevalmistamisel pöörata suuremat tähelepanu registriandmetele

Probleem: konkurss viiakse läbi koos, kuid lepingut kõik KOV-id ei sõlmi

Lahendus: kirjalikud kokkulepped ja võimalikud sanktsioonid lepingu taganemisest

Kogemus

Probleem: asjaajamine aeglane

Lahendus: leppida kokku rollid, vastutus ja tegevused

Probleem: palju kontaktisikuid

Lahendus: rollide kokkulepe

Kokkuvõte

- KOV-ide koostöövormid on vajalikud
- Kasu > Kahju
- Jagatud töökoormus KOV spetsialistidel
- Koostöös KOV-id on eelistatud partneriks vedajale

Meeldivat koostööd!

